

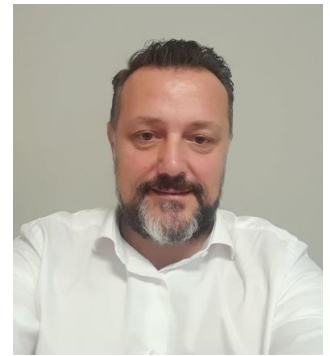
ΒΙΟΓΡΑΦΙΚΟ ΣΗΜΕΙΩΜΑ

ΜΠΙΛΙΚΑΪΔΗΣ ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ

Αριθμός τηλεφώνου: **210-9027220, 210-9016356, 6944376060**

Δ/ση Κατοικίας: **ΜΠΑΡΜΠΑΝΟΥ 28-30, ΝΕΟΣ ΚΟΣΜΟΣ, 11744**

E-mail : **Bilikaidisv@gmail.com**



ΠΡΟΣΩΠΙΚΕΣ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ

- **Στρατιωτικές Υποχρεώσεις** : Εκπληρωμένες (2001-2002)
- **Ημερομηνία γέννησης** : 21 / 09 / 1974
- **Τόπος γέννησης** : Αθήνα – Αττικής
- **Οικογενειακή κατάσταση** : Άγαμος

ΕΡΓΑΣΙΑΚΗ ΕΜΠΕΙΡΙΑ

06/2018 – Σήμερα

EUROBANK S.A.

TRANSACTION BANKING SECTOR

CASH & TRADE SERVICE for SME's

SALES MANAGER (3 FTEs)

- Διαχείριση Σχέσεων με εταιρείες SME's για προϊόντα Cash Management και Trade & Supply chain Finance - Δημιουργία συναλλαγών και δρομολόγηση τους, κάτω από τα προϊόντα Trade Finance
- Παρακολούθηση των αποτελεσμάτων της Τράπεζας αναφορικά με το Trade (Εισαγωγές-Εξαγωγές) και τιμολόγηση αυτών
- RDVs
- Διοργάνωση events για προσέλκυση πελατών σε συνεργασία με το Marketing και το Δίκτυο
- Sales support – After sales

06/2016 – 06/2018

EUROBANK S.A.

TRANSACTION BANKING SECTOR

TRADE AND SUPPLY CHAIN FINANCE DIVISION

PRODUCT MANAGER

- Διαχείριση Σχέσεων με τους Διεθνείς Χρηματοοικονομικούς Οργανισμούς(EBRD, IFC, EIB) καθώς και Διεθνείς Τραπεζικούς Οργανισμούς για προγράμματα Trade Finance
 - Δημιουργία συναλλαγών και δρομολόγηση τους, κάτω από τα προγράμματα Trade Finance
 - Διαπραγμάτευση τιμολογήσεων και ομαλή εκτέλεση της συναλλαγής
- Διαχείριση Σχέσεων με μεγάλους corporate πελάτες για προγράμματα Trade Finance
 - Επιλογή της καλύτερης δυνατής λύσης για τον πελάτη
 - Έλεγχος κειμένου και τροποποίηση του, ανάλογα με το είδος της συναλλαγής (Letter of Credit-Letter of Guarantee-Stand By Letter of Credit)
 - Καθορισμός τιμολόγησης για όλα τα εμπλεκόμενα μέρη
- Παρακολούθηση των αποτελεσμάτων της Τράπεζας μέσω των Trade Finance programs
- Συντονισμός και παρακολούθηση του προγράμματος " ΟΑΕΠ-ΕΞΩΣΤΡΕΦΕΙΑ"
- Δημιουργία διαδικασιών για προγράμματα "Supply Chain Finance"

11/2011 - 06/2016

EUROBANK S.A.

TRANSACTION BANKING SECTOR

TRADE FINANCE EXPERT

- Δημιουργία δομημένων διαδικασιών για την διατήρηση της ρευστότητας και την κάλυψη του ρίσκου για τις υπηρεσίες των πελατών που ασχολούνται με τις εξαγωγές. Ενδεικτικά :
 - Έλεγχος - Επιβεβαίωση – Προεξόφληση Εξαγωγικών Πιστώσεων - Letter of Credit
 - Ενεχυρίαση τιμολογίων
 - Δομημένη Χρηματοδότηση πριν την φόρτωση(Pre-shipment Finance)
- Διερεύνηση αναγκών από τον πελάτη και δημιουργία προϊόντων για την κάλυψη τους, αναφορικά με την Εφοδιαστική Αλυσίδα.

01/2010 – 11/2011

EUROBANK S.A.

HOUSEHOLD LENDING BUSINESS UNIT

ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΠΩΛΗΣΕΩΝ - ΤΜΗΜΑ V.I.P

- Ανάπτυξη & διαχείριση σχέσεων με τους Relationship Managers και το πελατολόγιο τους στο Private Banking και με τους Officers στα B.C's
- Υπεύθυνος πωλήσεων δανείων Ιδιωτών (Στεγαστικά, Καταναλωτικά Δάνεια & Πιστωτικές Κάρτες) σε Affluent πελάτες Private Banking & B.C's
- Υπεύθυνος πωλήσεων & διεκπεραίωσης δανείων Direct & VIP πελατών, καθώς και δανείων Staff και after sales support

10/2006 – 12/2009

EUROBANK S.A.

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗΣ ΜΟΝΑΔΑ ΣΤΕΓΑΣΤΙΚΗΣ ΠΙΣΤΗΣ

ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΠΩΛΗΣΕΩΝ - ΤΜΗΜΑ V.I.P

- Υπεύθυνος πωλήσεων & διεκπεραίωσης δανείων Direct & VIP πελατών, καθώς και δανείων Staff
- Υπεύθυνος Στεγαστικών δανείων Private Banking & B.C's

04/2005 – 10/2006

OPEN 24 ΑΕ (ΘΥΓΑΤΡΙΚΗ EUROBANK EFG)

ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗΣ ΜΟΝΑΔΑ ΣΤΕΓΑΣΤΙΚΗΣ ΠΙΣΤΗΣ

ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ ΠΩΛΗΣΕΩΝ - ΤΜΗΜΑ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΔΙΚΤΥΟΥ ΜΕΣΙΤΩΝ

- Ανάπτυξη δικτύου νέων διαμεσολαβητών
- Υπεύθυνος πωλήσεων & διεκπεραίωσης δανείων μεσιτών & προώθηση επιμέρους Τραπεζικών Προϊόντων

07/2004 – 08/2004

ΟΡΓΑΝΙΣΜΟΣ «ΑΘΗΝΑ 2004»

- Τμήμα VIP

09/2003 – 05/2004

ΔΗΜΟΣ ΝΕΑΣ ΣΜΥΡΝΗΣ-ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΓΕΝ.ΓΡΑΜ.ΑΘΛΗΤΙΣΜΟΥ «ΑΘΛΗΤΙΣΜΟΣ ΚΑΙ ΠΑΙΔΙ»

- Γυμναστής Μπάσκετ σε δημότες ΝΕΑΣ ΣΜΥΡΝΗΣ

09/1997-6/2001

ΒΙΒΛΙΟΠΩΛΕΙΟ "ΠΑΠΑΝΙΚΟΛΑΟΥ ΚΑΙ ΣΙΑ ΟΕ"

- Υπεύθυνος Πωλήσεων

ΣΠΟΥΔΕΣ

1994–2003

ΕΘΝΙΚΟ ΚΑΠΟΔΙΣΤΡΙΑΚΟ ΠΑΝΕΠΙΣΤΗΜΙΟ ΑΘΗΝΩΝ

Πτυχίο ΤΕΦΑΑ (Τμήμα Επιστημονικής Φυσικής Αγωγής και Αθλητισμού).

ΓΛΩΣΣΕΣ

Αγγλικά : Lower / Proficiency (σε εξέλιξη)

Η/Υ

WINDOWS/WORD/EXCEL/POWERPOINT/OUTLOOK/PUBLISHER/ACROBAT
READER/ALTAMIRA/ AS400/ INTERNET /EDDIE/AOP

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

ΑΘΛΗΤΙΣΜΟΣ, ΣΠΟΡ, ΜΟΥΣΙΚΗ.

ΣΕΜΙΝΑΡΙΑ

- Ερευνα Προγράμματος Ψυχοκινητικής (11/96-3/97)
- Μέθοδοι εκπαίδευσης και εκγύμνασης παιδών με ειδικές ανάγκες (4/95-5/95)
- Εκπαιδευτικό Πρόγραμμα "Managing Effective Meetings"(16/3/2017)
- "Project Planning & Control"(8, 9 & 10/6/2016)
- "Stepping Up To Management"/ 1st Workshop (17/9/2015)
- 'Κανονιστικό Περιβάλλον AML/CFT & Υποχρεώσεις της Τράπεζας - Τελευταίες Εξελίξεις' (11/12/20130
- Εκπαιδευτικό πρόγραμμα «Mastering Negotiations» (11-12/6/2013)
- Νέο webinar "Export Gate, Trade & Supply Chain Finance"(28/9/2017)
- Συμμετοχή σε BANK GUARANTEES WORKSHOP – EBRD (20-21/02/2018)
- EBRD TFP - CITF workshop in Athens (26/27- 6- 2017)

ΛΟΙΠΑ: Μέθοδοι Πωλήσεων, Τραπεζικά Προϊόντα & Συναλλαγές, Ξέπλυμα Χρήματος, Συστήματα & Διαδικασίες

ΣΥΣΤΑΣΕΙΣ

ΔΙΑΘΕΣΙΜΕΣ ΕΦΟΖΟΝ ΖΗΤΗΘΟΥΝ